

MEDIENMITTEILUNG

9-Monatsbericht 2026 (Januar - September 2026)

EMS-Gruppe:

- **Erfolgreiches Wachstum mit innovativen und hochmargigen Neugeschäften in allen Regionen und in Zukunftstechnologien**
- **Erhöhung der Umsatz-Vorschau 2026**
- **Energiekosten und Teuerung drücken auf Konsumstimmung**
- **Weiterhin starker Schweizer Franken**

1. Geschäftsverlauf Januar - September 2026

Die EMS-Gruppe, die in den Geschäftsbereichen **Hochleistungspolymere** und **Spezialchemikalien** weltweit tätig ist und deren Gesellschaften in der EMS-CHEMIE HOLDING AG zusammengefasst sind, steigerte in den ersten neun Monaten 2026 den **Nettoumsatz** gegenüber Vorjahr auf CHF 1'509 Mio. (1'491). Erwartungsgemäss schmälerte der stärkere Schweizer Franken die Umsatzentwicklung in Schweizer Franken. In lokalen Währungen erhöhte sich der Umsatz um 4.2%. Trotz des geopolitisch belasteten Umfelds, einer gedrückten Konsumstimmung und der weltweit rückläufigen Autoindustrie, gelang es EMS dank einer konsequenten Wachstumsstrategie, mit hochmargigen Spezialitäten und Innovationen erfreuliche Resultate zu erzielen und die Ertragskraft deutlich auszubauen. Der Nettoumsatz 2026 wird neu auf Vorjahresniveau und das Betriebsergebnis (EBIT) unverändert leicht über Vorjahr erwartet.

Geopolitische Konflikte und Handelsbarrieren belasten weiterhin die konjunkturelle Entwicklung. Die höheren Energiekosten wirken sich zunehmend auf die allgemeine Teuerung aus und drücken auf die Konsumstimmung. In der allgemein instabilen Weltlage behält der Schweizer Franken seine Rolle als "Safe Haven".

In Europa befindet sich die Industrie anhaltend in langwierigen Restrukturierungen. In den USA und China konzentriert sich das Wachstum stark auf den High-Tech-Sektor. Eine steigende Teuerung dämpft den Konsum in den USA und Europa zunehmend. In China wird die lokale Nachfrage durch die anhaltende Immobilienkrise gebremst.

EMS stellte sich bereits Anfang 2026 auf ein herausforderndes konjunkturelles Umfeld ein. Mittels Innovationen, Kostendisziplin und vorausschauender Planung gelang es, das Ergebnis und die Margen erfolgreich auszubauen. Im aktuell verunsicherten und gedämpften Marktumfeld konzentriert sich EMS konsequent auf das Wachstum mit hochmargigen Spezialitäten. Mit innovativen Neugeschäften konnte EMS in allen Regionen ein erfreuliches Wachstum realisieren, getragen von der global ausgerollten Verkaufsoffensive und dem gezielten Ausbau lokaler Entwicklungspartnerschaften. Der Fokus auf Spezialitäten mit anspruchsvollen Anwendungen und Gesamtkosteneinsparungen für die Kunden waren massgeblich verantwortlich für die Steigerung der operativen Profitabilität. Gerade im aktuell herausfordernden Marktumfeld werden kostensparende Metallersatz-Entwicklungen und energieeffiziente Anwendungen besonders intensiv nachgefragt.

Mit Neuentwicklungen gelingt es EMS aber auch, zahlreiche zukünftige Wachstumsfelder, wie E-Autos, Robotics oder Datenzentren, erfolgreich zu erschliessen. Die EMS-Spezialisten entwickeln gemeinsam mit den Technologieführern leistungsfähige Lösungen für Bauteile, die besonders leicht, robust und formstabil sind. Im Automobilbau bietet EMS den Autobauern bahnbrechende Technologien in der Lackierung, welche bereits bei tieferen Temperaturen härten und den Autoherstellern bedeutende Energie- und Gewichtseinsparungen bringen.

Die gestiegenen Rohstoffkosten werden durch zeitnahe Verkaufspreisanpassungen kompensiert.

2. Umsatzentwicklung Januar - September 2026

In Mio. CHF	2026 (Jan-Sep)	% Abw. Vorjahr	2025 (Jan-Sep)
EMS-Gruppe			
Nettoumsatz	1'509	+ 1.2%	1'491
In lokalen Währungen		+ 4.2%	
Hochleistungspolymere			
Nettoumsatz	1'366	+ 1.6%	1'344
In lokalen Währungen		+ 4.6%	
Spezialchemikalien			
Nettoumsatz	143	- 2.1%	147
In lokalen Währungen		+ 0.8%	

Im Hauptbereich der Hochleistungspolymere konnte EMS die erfolgreiche Strategie der Spezialitäten und Lösungen, welche bei den Kunden Kosten, Gewicht, Energie und CO₂-Emissionen reduzieren, fortsetzen.

Der Nebereich der Spezialchemikalien realisierte ebenfalls ein Wachstum mit innovativen Neugeschäften und Spezialitäten.

3. EMS mit «New Product Development Award» ausgezeichnet

Als besondere Anerkennung für innovative Leistungen wurde EMS-CHEMIE in China von **TEMB Intelligent Technology**, einem führenden Automobilzulieferer für "Thermomanagement", mit dem **«New Product Development Award»** ausgezeichnet. TEMB würdigte damit die langjährige Partnerschaft mit EMS zur Entwicklung innovativer Thermomanagement-Lösungen.

Das "Thermomanagement" ist ein zentrales Fahrzeugsystem zur intelligenten Nutzung von Wärme. Es steuert die Kühl- und Heizkreisläufe moderner Fahrzeuge in Bezug auf Energieeffizienz, Reichweite, Leistungsfähigkeit und Zuverlässigkeit. Gerade bei E-Autos ist eine konstante Temperatur des Elektromotors und der Batterie entscheidend für die Reichweite. EMS hat spezielle Kunststoffe für die

Thermomanagement-Komponenten von TEMB wie Thermostatgehäuse, Kühlmittelventile oder Stellmotoren entwickelt, welche kühlmittelbeständig und über Jahrzehnte verzugsfrei bleiben. Mit modernen Temperaturmanagementsystemen kann die Reichweite von E-Autos um bis zu 20% gesteigert werden.



Preisverleihung in Qufu City (China), 8. Oktober 2026: (v.l.n.r.) Li Feng Wang, General Manager TEMB Intelligent Technology; Jevon Xu, Sales Manager Automotive EMS-GRIVORY

4. Ausblick

Für das 4. Quartal 2026 rechnet EMS weiterhin mit einem herausfordernden konjunkturellen Umfeld. In den USA und Europa trüben Inflationssorgen und hohe Treibstoffpreise die Konsumentenstimmung. Die Absatzflaute im lokalen Markt China zeigt noch keine Anzeichen einer Erholung. Der Schweizer Franken wird stark bleiben.

In diesem herausfordernden globalen Marktumfeld setzt EMS konsequent auf Wachstum mit einzigartigen Innovationen. Die global ausgerollte Verkaufsoffensive sowie der gezielte Ausbau der technischen Vertriebs- und lokalen

Entwicklungspartnerschaften, gerade auch in wachsenden Märkten wie China, Indien oder Brasilien, bilden für EMS wichtige Pfeiler, um mit den Kunden weitere Kostenverbesserungen, Energie- und Gewichtseinsparungen zu realisieren. Zugleich erschliesst EMS zukunftssträchtige Wachstumsfelder wie E-Autos, Robotik oder Datenzentren. Die enge, global abgestützte Entwicklungszusammenarbeit sowie jahrzehntelange Erfahrung ermöglichen es EMS, auch bei neuen Anwendungen frühzeitig und flexibel auf Kundenbedürfnisse einzugehen.

Für das Geschäftsjahr 2026 passt EMS die Nettoumsatz-Vorschau leicht nach oben an. Für das Gesamtjahr 2026 erwartet EMS nun einen Nettoumsatz auf Vorjahresniveau. Das Betriebsergebnis (EBIT) wird unverändert leicht über dem Vorjahr erwartet.

5. Termine

EMS gibt quartalsweise den Nettoumsatz sowie halbjährlich und jährlich den Nettoumsatz und das Ergebnis bekannt.

- | | |
|--|-----------------|
| - Medienkonferenz / Jahresabschluss 2026 | Februar 2027 |
| - 3-Monatsbericht 2027 (Nettoumsatz) | April 2027 |
| - Medienkonferenz / Halbjahresabschluss 2027 | 16. Juli 2027 |
| - Generalversammlung 2027 | 14. August 2027 |
| - 9-Monatsbericht 2027 (Nettoumsatz) | Oktober 2027 |

* * * * *

Beilage:

Hochauflösendes Foto kann über den folgenden Link heruntergeladen werden:

https://www.ems-group.com/ftp/Kommunikation/9-Monatsbericht-2026_Supplier_Award_TEMB.zip